

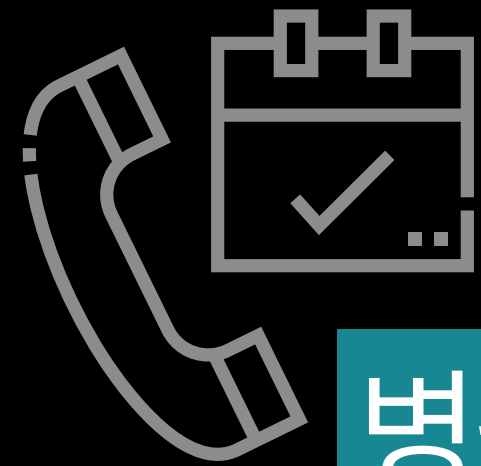
MOT

사업제안서

개설 한 달 만에

매출 2억 5천 이상 달성

지출된 광고비 “0원”

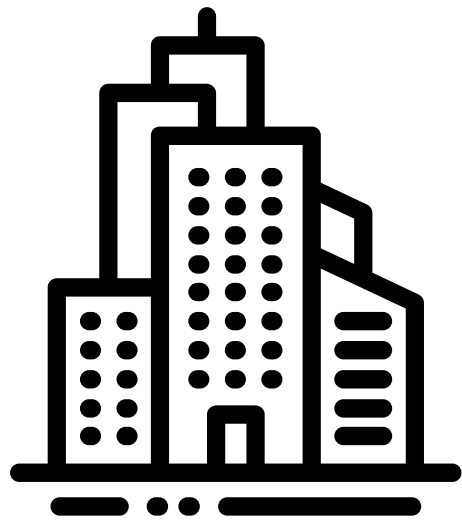


병원 개원 첫 달 150명 이상 방문



MOT는 아무 업체와 일하지 않습니다

왜냐고요? **착수금**이 없기 때문입니다



타 업체

기본 착수금 有
최소 2,000만원 내외

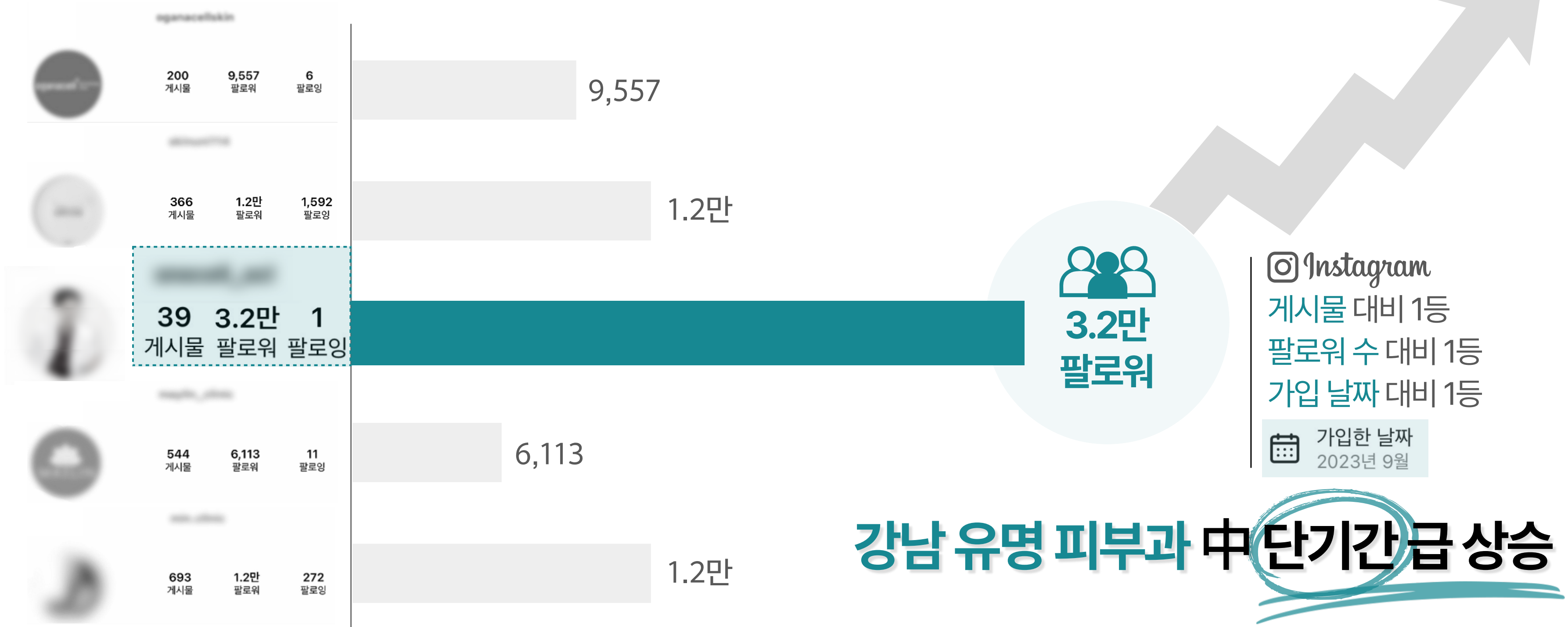


MOT
COMPANY

기본 착수금 **따로 없이**
계약 진행



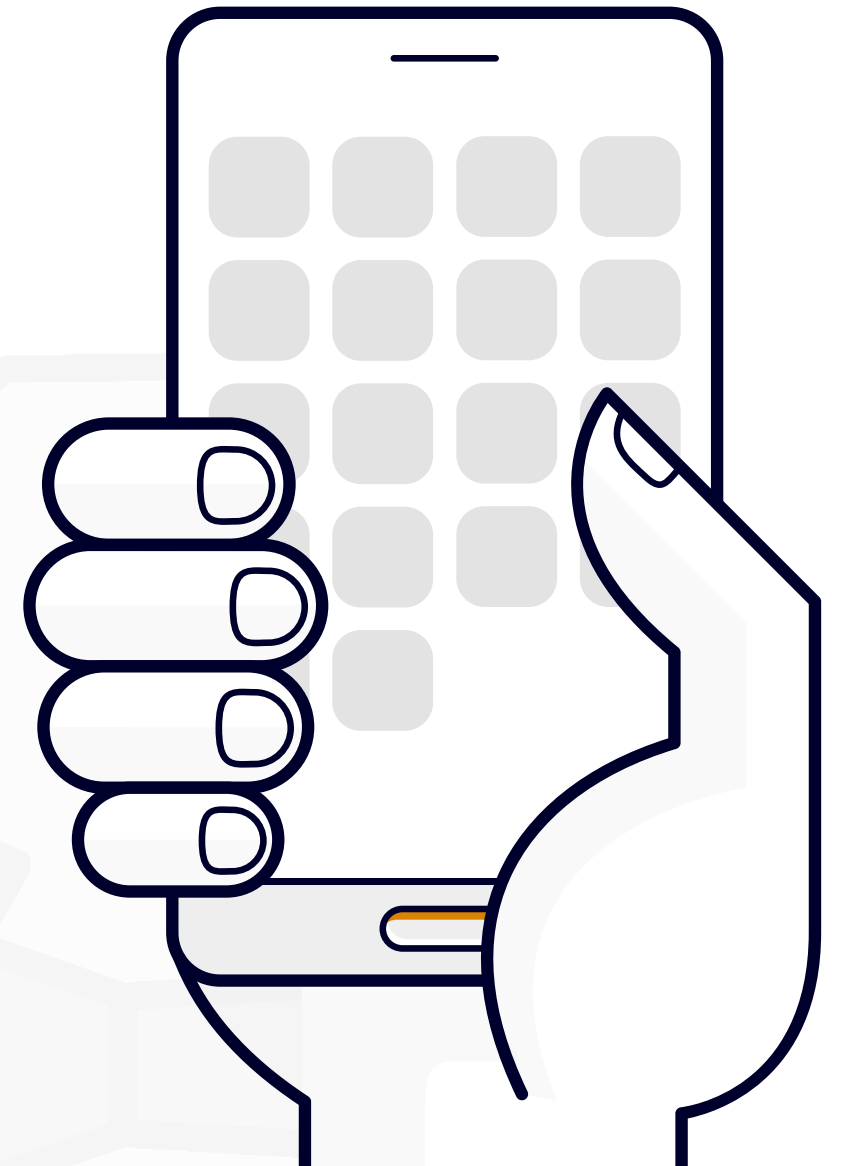
개원한 지 한 달 만에 의료관계 인스타그램 중 팔로워 1등



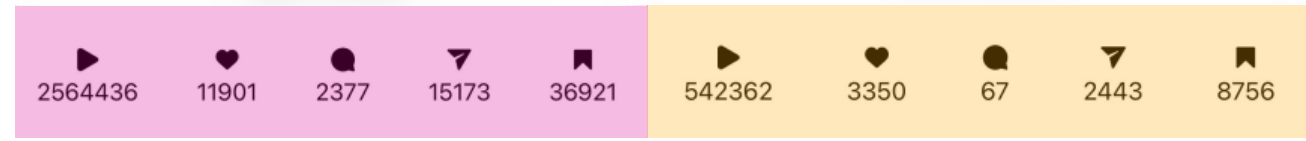
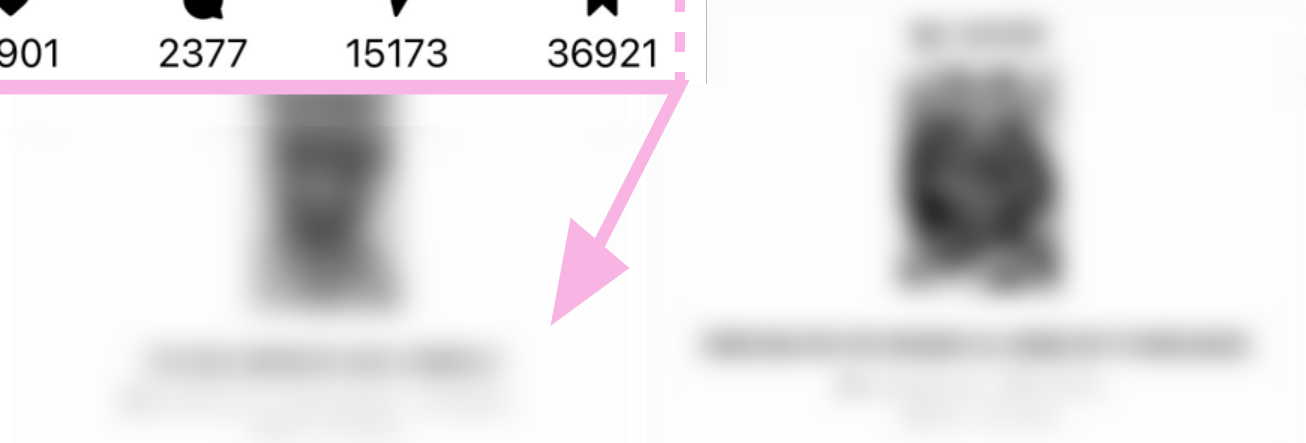
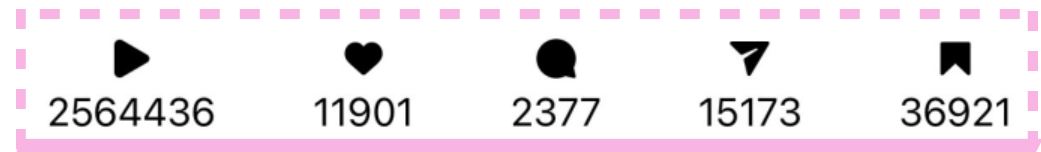
SNS 마케팅을 넘어 고객을 바로 앞에 앉혀드립니다

01 카카오톡 02
전화를 이용한
고객관리, 문의사항, 예약접수까지

만족과 신속을 우선으로 한 응대 서비스를
고객에게 제공해 드립니다



일시적 호기심이 아닌 고객 관심 문의의 폭주



개요 ①

도달

릴스 반응

개요 ①

도달한 계정

릴스 반응

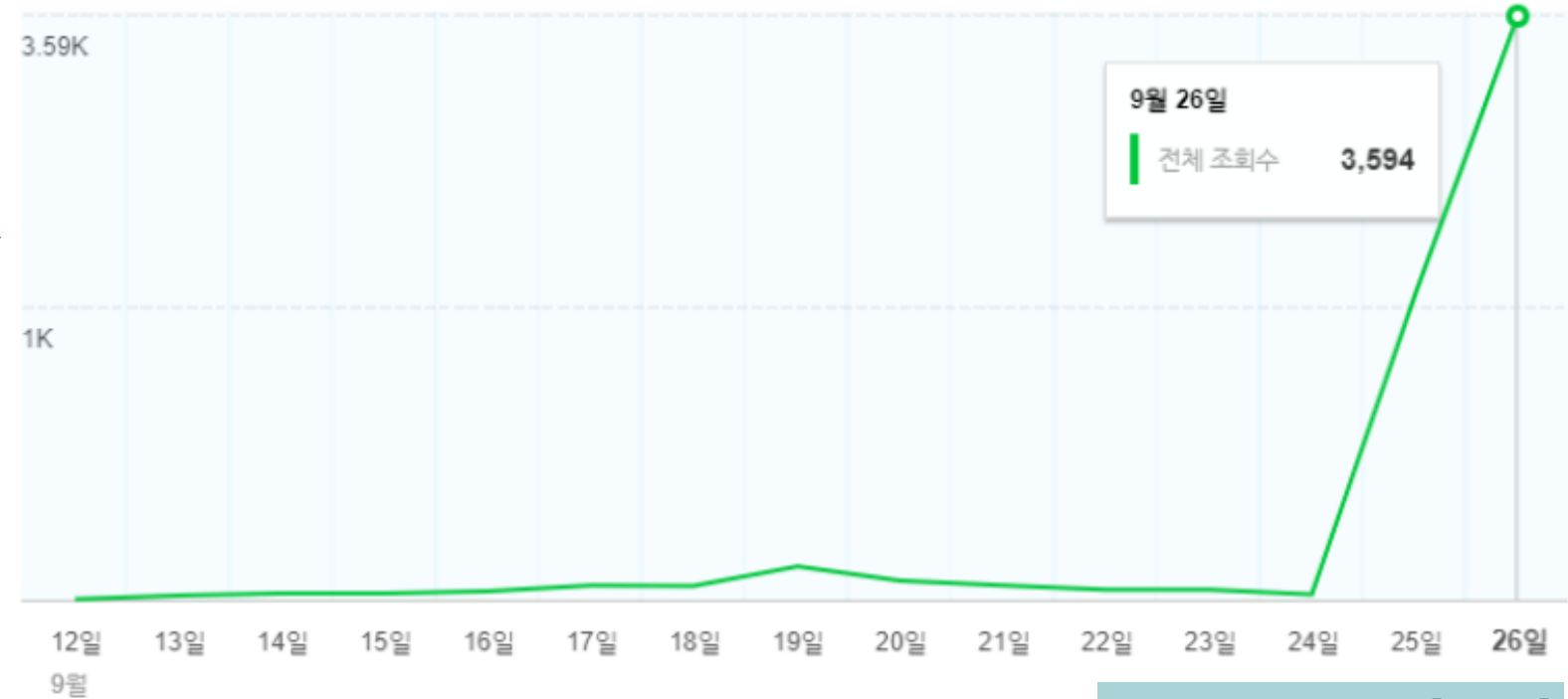
누적 조회수 250만회
(9월 16일 게시)

누적 조회수 50만회
(9월 23일 게시)



2023.09.26. 기준
3,594 건

블로그 방문자수 **Blog**



일일 조회수 약 100건에서 하루만에 **35배 증가**

SNS 콘텐츠 인기로 이어진 블로그 일일 방문자수 급증

해외 고객을 부르는 해외 콘텐츠 SNS 활용

전 세계적으로 각광받고 있는 **K-Beauty**에 발맞추어
고객의 니즈를 자극한 SNS 마케팅



한 달 동안 고객 데이터베이스 3,000개 이상 수집

획기적인 마케팅과 만족스러운 CS로 짧은 기간 대비 다수의 고객 정보 수집 가능

병원 경쟁력의 원천, 고객 Data Base

01. 관심사를 파악해 고객과의 관계 형성
02. 데이터베이스를 활용한 병원의 경쟁력 향상
03. 일회성 방문이 아닌 장기적인 고객 유치
04. 기존 고객의 정보를 통한 병원 활성화와 호감도 상승
05. 잠재적인 고객을 찾아내 신규 고객으로 전환 가능
06. 병원 활성화로 인한 기존 고객 이탈 방지

Data Base Merit

고객
이탈 방지

고객
유대 강화

병원
경쟁력 향상

고객 DB

잠재고객
전환

병원
활성화

장기고객
유치

BUSINESS PROPOSAL

MOT COMPANY

엠오티컴퍼니

MOT

COMPANY

Thank You